

## 沃瑟该怎么办做？

沃瑟·哈布斯在荷兰的一家叫 Global Architects 的公司工作。这家公司负责为从事日用品交易的公司提供设计、制造、支持的一条龙服务。沃瑟最近调到了公司的市场部负责销售，他的第一个客户是总部设在米兰的一家名为 Ascoli and Sons 的意大利公司。沃瑟和这家公司的总裁乔治·阿思可里约在上午 10:00 就 Global Architects 公司可以提供的服务进行商谈。

约定商谈的那天，沃瑟 9:50 到了 Ascoli and Sons 公司。阿思可里的秘书告诉他说总裁现在还不能见他，把他带到了一个地方先坐着。当沃瑟问秘书阿思可里先生什么时候有空时，秘书说“快了”。

直到 11:00，沃瑟还在等。11:30 时阿思可里来了，他热情的和沃瑟打完招呼，又要沃瑟再等“一小会儿”，他要看一些文件打几个电话。

中午时分，阿思可里走出办公室，拥抱了沃瑟说：“去吃午饭吧”。沃瑟虽然有些生气，却还是答应了。午饭吃了两个小时，席间阿思可里畅谈着他的家庭、爱好包括怎么品葡萄酒和采蘑菇。

这时候，沃瑟已经很恼火了。他想和阿思可里谈的是 Global Architects 公司，是他能给 Ascoli and Sons 公司提供的服务。可正当他要开口的时候，阿思可里已经叫人来买单了，这表示：午餐到此结束。

造成这样的局面，沃瑟先前本该做些别的什么呢？他现在应该怎么做？